

ZUSAMMENFASSUNG

MP Consulting & Advisory | Mastering Procurement unterstützt mittelständische (produzierende und Handels-) Unternehmen dabei,

- Krisen von (globalen) Wertschöpfungs- und Lieferketten zu meistern und diese neu zu gestalten.
- Procurement und die Inbound Supply Chain (Plan & Source) zu transformieren, um die Widerstandsfähigkeit zu stärken und die Wettbewerbsfähigkeit zu steigern.
- Potentiale zu heben, die sich durch die Einführung von Agentive AI im Einkauf eröffnen.

Fundament dafür ist ein ganzheitlicher Procurement Exzellenz - Ansatz, der jeweils auf die spezifischen Anforderungen des Unternehmens zugeschnitten wird.

ÜBER MICH

Mein Name ist **Dr. Markus Pascher**. Als Senior Procurement Executive und ehemaliger CPO mit mehr als 25 Jahren Erfahrung in verschiedenen Branchen (Halbleiter / High-Tech, Konsumgüter, Metall- und Kunststoffherzeugnisse) und global agierenden Unternehmen (DAX-notierte und mittelständische Unternehmen, Markenhersteller, familiengeführte Hidden Champions) verfüge ich über umfassende Expertise und einen ausgeprägten Track Record in allen Themenbereichen von Procurement.

LEISTUNGSANGEBOT

MP Consulting & Advisory | Mastering Procurement reengineert die Bereiche Procurement und Inbound Supply Chain (Plan & Source) und unterstützt Ihr Unternehmen bei der Transformation mit

- strategischer Beschaffungs- und Sourcing-Exzellenz.
- dem Aufbau widerstandsfähiger Lieferketten.
- Bedarfs- und Angebotsplanung sowie Material- und Bestandssteuerung nach dem neuesten Stand der Technik.
- dem Einführen von Agentive AI, um die sich damit eröffnenden Potentiale zu heben.
- Lean Management mit der Einführung von schlanken Prozessen und reibungslosen Abläufen.
- Entwicklung von Organisation, Führung, Teams und Mitarbeitern für langfristige Transformation und kontinuierliche Verbesserung.

ZUSAMMENARBEIT

Business Consulting und Executive Search sind zwei Seiten derselben Medaille: Die eine unterstützt bei der Optimierung des Betriebssystems. Die andere sichert die Führungskräfte und Talente, die dieses System tatsächlich am Laufen halten. Nur wenn beide Seiten „glänzen“, ist Exzellenz möglich. Ihre Herausforderung bestimmt daher die beste Form unserer Zusammenarbeit:

- Business Consulting
- Executive Search
- Interim Leadership

METHODIK

Die Methodik von **MP Consulting & Advisory | Mastering Procurement** ist in 7 Module strukturiert, die das ganzheitliche Verständnis widerspiegeln: Kosten/TCO, Nachfrage- & Angebotssteuerung, Lagerbestände & Liquidität, Widerstandsfähigkeit der Lieferketten, Lean Management, Entwicklung von Organisation / Team / Mitarbeitern / Kommunikation, Führungskräfte- & Talent- Rekrutierung




Ein Projekt wird in 9 Phasen untergliedert. Dies unterstreicht den Anspruch, nach Abschluss von Analyse und Synthese nicht nur Empfehlungen zu liefern (Phasen 1-3), sondern auch die Implementierung zu planen (Phasen 4-6) und die nachhaltige Umsetzung zu begleiten (Phasen 7-9). Letzteres kann in verschiedenen Ausprägungen erfolgen - von aktiv unterstützend bis hin zu verantwortlich führend.


USE CASES


Typische Herausforderungen:

- Die Erträge stehen unter Druck.
- Der Cashflow ist angespannt.
- Die Kosten sind zu hoch.
- Lieferfähigkeit verhindert die Ausschöpfung des Umsatzpotenzials.
- Häufige Störungen in den Lieferketten.
- Ineffizienzen in den Procurement-Prozessen.
- Defizite in Team- / Führungsstruktur.
- Un- oder nicht perfekt besetzte Schlüssel- und Führungspositionen.

KONTAKT

 Dr. Markus Pascher
 +49 160 9014 9738
 markus.pascher@mp-convisory.com

 www.linkedin.com/in/dr-markus-pascher-8a069996/

 www.mp-convisory.com